

Резюме №305

офис менеджер, менеджер по продажам

Женский пол - Бишкек

Опыт работы

торговый представитель

"Аламан трейд" Бишкек

Декабрь 2012 - по настоящее время

Активный поиск новых клиентов;

Формирование базы клиентов;

Сбор заявок, контроль отгрузки, контроль выполнения условий поставки;

Обеспечение выполнения плана продаж продукции компании на закрепленной территории;

Контроль за наличием продукции в торговых точках;

Анализ активности конкурентов;

Обеспечение торговых точек рекламной продукцией.

офис менеджер

компания по продаже торгового оборудования Бишкек

Май 2008 - Январь 2009

Общение с клиентами

Ведение деловой переписки

Сбор и обработка заказов

Работа с различными рекламными носителями (пресса, интернет и т.д.)

Поиск и развитие клиентской базы

Контроль документооборота, ведение отчетности

Презентации услуг компании, работа с договорами, общение с клиентами

Прием звонков

Образование

Филиал Московского института предпринимательства и права - Бишкек

экономический, «Финансы и кредит», квалификация «экономист» (Неоконченное высшее)

Знание языков

Ключевые навыки

- Легко обучаемая.
- Желание развиваться.
- Самостоятельность.
- Стрессоустойчивость.
- Умение быстро и самостоятельно принимать решения.
- Честность.
- Грамотная речь.
- Отличные коммуникативные навыки. Коммуникабельность.
- Настойчивость в достижении поставленных целей.
- Нацеленность на результат.

- Активная жизненная позиция.
- Инициативность.
- Порядочность.
- Умение убеждать.

Дополнительная информация

yuliappv@mail.ru